

## - ASSISTANT COMMERCIAL (H/F) -

LIEU :

QUILLARD &amp; FILS | Carquefou, 44

TYPE DE CONTRAT :

CDI

**VOS MISSIONS :**

Afin de renforcer l'équipe en place, vous aurez pour missions de :

- Gérer l'interface entre le client, les commerciaux de terrain et la direction commerciale de l'entreprise : accueil, appels, prise des commandes et ventes additionnelles ;
- Assurer le traitement commercial : suivi des commandes, délais de livraison, édition des bons de livraison ;
- Assurer le traitement administratif : factures, actualisation des tableaux statistiques, litiges transport et avoirs commerciaux.

**VOTRE PROFIL :**NIVEAU D'ETUDE & EXPERIENCE :

De formation supérieure (Bac+2/3) en commerce, vous disposez d'une expérience minimum de 2 ans en administration des ventes.

COMPÉTENCES REQUISES :

- Sens du service et du contact
- Maîtrise des outils informatiques et bureautiques
- Rigueur
- Autonomie
- Réactivité
- Sens de l'organisation

Votre rémunération s'accompagnera d'un pack attractif comprenant un 13ème mois, de l'épargne salariale, des garanties de protection santé et prévoyance

*Attaché à la mixité et à la diversité, le Groupe Jean Floc'h privilégie l'égalité des chances dans sa politique de recrutement. Conformément à la réglementation, tous nos postes sont ouverts au recrutement de travailleurs en situation de handicap.*



Bientôt 40 ans que la maison Quillard, implantée à Carquefou en Loire Atlantique (44), fabrique des produits de tradition bouchère et charcutière de qualité.

**En chiffres :**

35 salariés

2500 T de production annuelle



JEAN FLOC'H est un groupe agroalimentaire breton qui évolue depuis plus de 50 ans dans le domaine de la transformation de la viande de porc : découpe, viandes élaborées, charcuterie, surgélation et conserverie.

**5 marques****12 sites de production****2 100 collaborateurs****1 MD € de C.A.****35% du C.A. à l'export****POUR POSTULER :**

Transmettre CV et lettre de candidature à [olivier.uzel@jean-floch.com](mailto:olivier.uzel@jean-floch.com)